

Reesink Staal groeit!

Wij zoeken ter vervanging & uitbreiding van ons salesteam een enthousiaste Verkoper Binnendienst die mee wil bouwen aan onze ambities!

Wat ga je doen?

Als Verkoper Binnendienst ben je het eerste aanspreekpunt voor klanten en prospects. Je inventariseert, adviseert en verkoopt samen met je collega's de toegevoegde waarde van Reesink Staal. Daarbij fungeer je als belangrijke schakel tussen de klant, het bedrijfsbureau en het Staalcentrum, waardoor de wensen van de klant worden vertaald naar klant tevreden oplossingen.

Jij hebt;

- Ambitie
- Talent en zelfontplooiing
- Echte motivatie om het verschil te maken
- HBO werk- en denkniveau (commercieel / technisch)
- Bewezen ervaring in B2B commerciële binnendienst
- Ervaring binnen de staalconstructie / bouw branche
- Een klant- en resultaatgerichte instelling
- Gedegen kennis van MS Office en bijvoorkeur ERP / Prostaal pakket

Wij bieden:

Een zelfstandige en verantwoordelijke functie binnen een enthousiast team met een informele werksfeer. De mogelijkheid om je verder te ontwikkelen binnen een modern bedrijf. Bij deze functie hoort een marktconform salaris en prima secundaire arbeidsvoorwaarden.

Wie zijn wij?

Reesink Staal, onderdeel van de Copiam Group, is toeleverancier van bewerkte stalen halffabricaten en handelt in een breed assortiment balken, buizen, staven en profielen. Onze rol als voorraadhouder, bewerkingspartner en logistiek dienstverlener, wordt op specificatie van de afnemer aangevuld met een uitgebreid scala van bewerkingen, zoals togen, zagen (al dan niet in verstek), boren, snijden, stralen en coaten.

Voor vragen:

Mocht je meer willen weten over de functie dan kan je contact opnemen met Hans Hilbrands. Telefoon: +31 (0)575 59 96 01

We zien graag je motivatie brief en CV tegemoet op hans.hilbrands@copiam.group

Voor verdere informatie verwijzen we je naar onze website. www.reesinkstaal.nl